



Fore_STA

Intelligence pentru Industria Lemnului din România

Transformăm datele brute în decizii strategice.



NU MAI GHICI. VEZI EXACT CE SE ÎNTÂMPLĂ.

Piața lemnului este o "Pădure Întunecată"

- **Opacitate:** Deciziile se iau pe ghicite sau intuiție, nu pe date.
- **Ineficiență:** Ore pierdute căutând în tabele Excel stufoase și avize SUMAL.
- **Risc:** Nu știi dacă furnizorul tău vinde și concurenței sau dacă prețul este corect.



SOLUȚIA

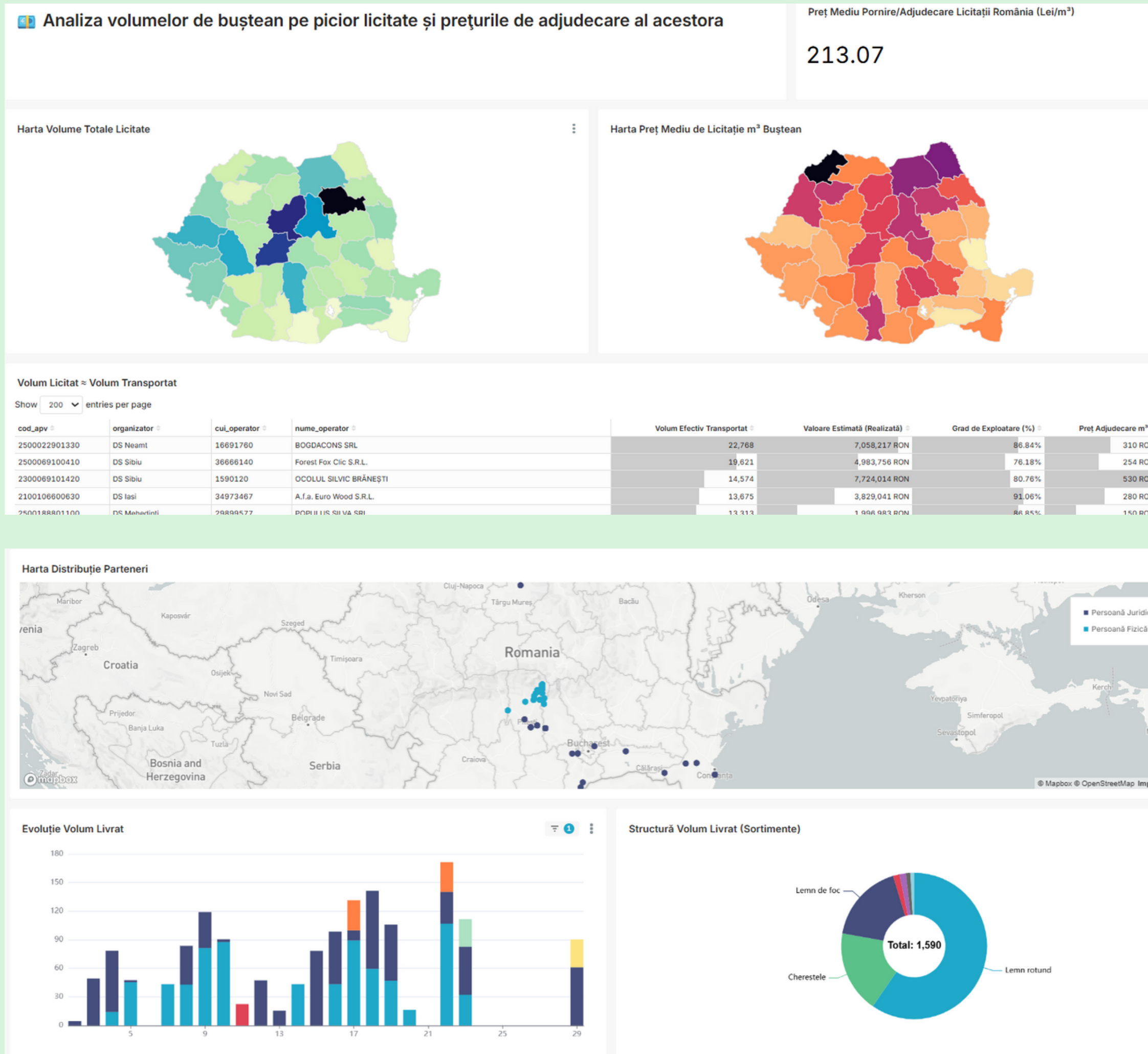
Un "Far" pentru piața opacă

- **Nu doar software:** Ci avantajul de a ști primul.
- **Centralizare:** Toate APV-urile, licitațiile și firmele din România pe o singură hartă.
- **Vizibilitate:** Îți arătăm traseul lemnului: de unde pleacă și la cine ajunge.



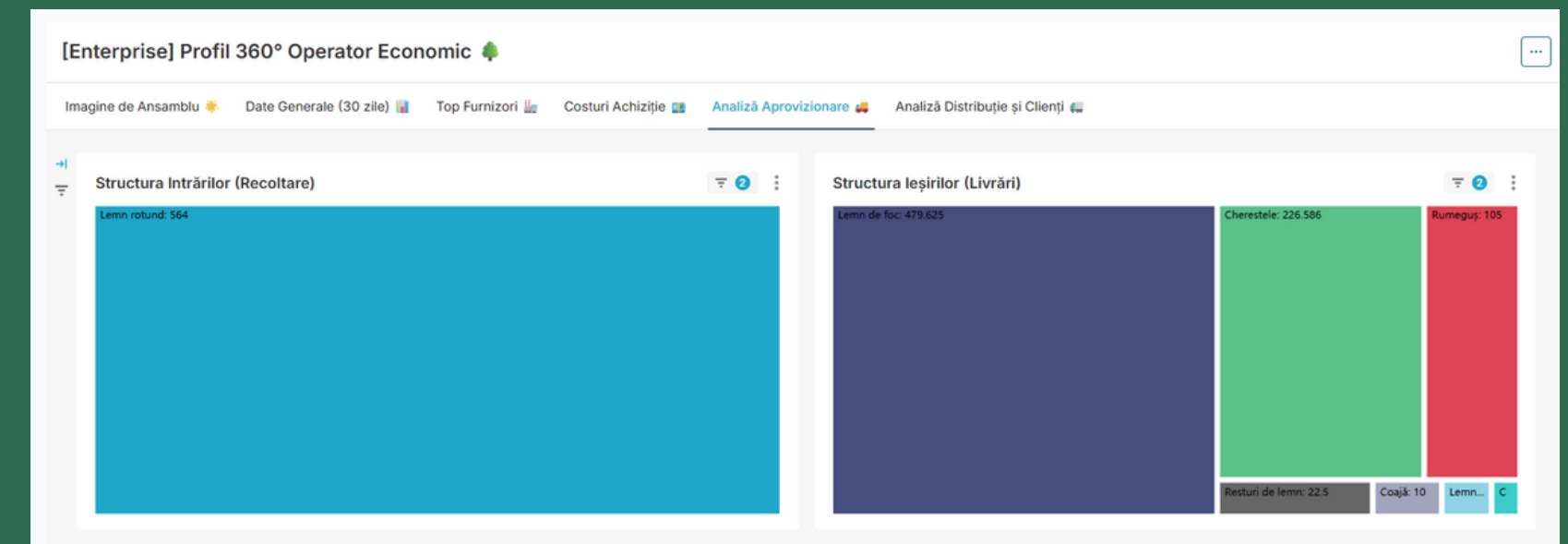
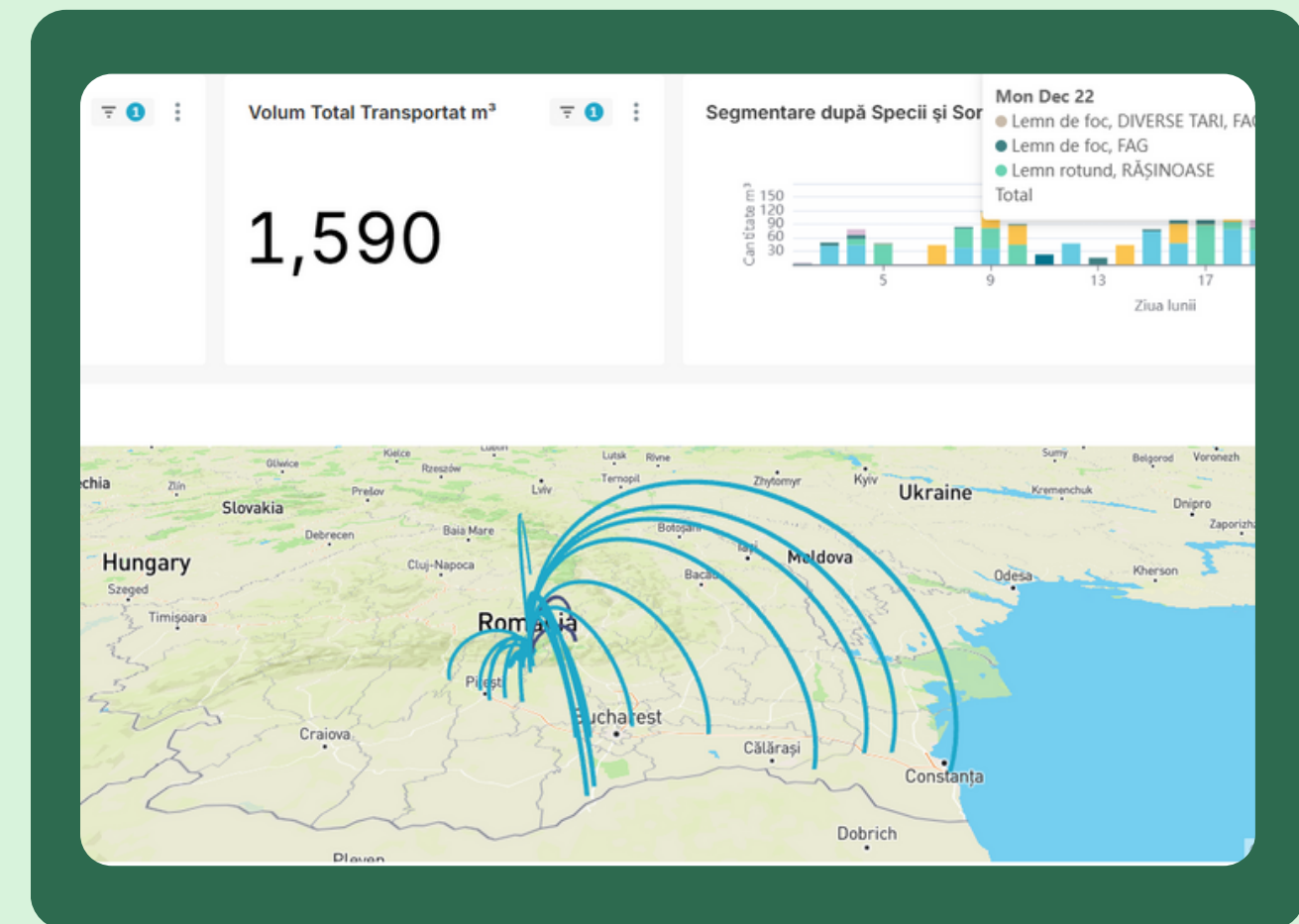
Cum arată claritatea?

- **Hărți Interactive:** Vizualizare în timp real a fluxurilor de marfă.
- **Rapoarte Oglindă:** Vezi cum arăți în ochii băncilor și partenerilor.
- **Intelligence Comercial:** Identifici furnizori noi și prețuri reale de licitație.



Cui ne adresăm?

- **Exploatatori:** Vor să vândă la prețul corect și să găsească clienți noi.
- **Fabrici de Mobilă/Procesatori:** Vor securitatea stocurilor și verificarea furnizorilor.
- **Distribuitori:** Vor să anticipeze cererea regională.
- **Investitori/Bănci:** Due diligence și reducerea riscului.
- **Dealeri de utilaje:** Ce vor să își înțeleagă mai bine clienții sau să descopere oportunități noi.



Cum generăm venituri?



Fore_STA STARTER

- Vizualizare Piață Esențială: Acces la dashboard-uri cu volum total de lemn, distribuție pe sortimente și top specii la nivel național/regional.
- Trenduri Generale: Grafice de evoluție lunară a volumelor pentru o perspectivă macro.
- Imagine de Ansamblu: Oferă baza pentru înțelegerea pieței, ideal pentru explorare inițială.



Pay-per-Insight

Rapoarte **AI** Ad-Hoc (PDF)

pentru nevoi punctuale.



Fore_STA PRO

- Analiză Detaliată a Pieței: Beneficiezi de rapoarte granulare pe sortimente și specii specifice, la nivel de județ.
- Insight Concurențial: Accesezi topul firmelor transportatoare pentru a te poziționa mai bine.
- Oportunități de Creștere: Vizualizezi rutele de transport frecvente și corelații între recoltare și transport.
- Analiza concurenței: Acces la rapoarte privind performanța concurenților, poziția pe piață și clienții.
- Decizii Informate: Suport pentru strategii de expansiune și diferențiere.



Fore_STA ENTERPRISE

- Acces Complet la Date Granulare: Funcționalitățile găsite la planul Pro, plus detalii complete (CUI, nume firmă, coordonate exacte) pentru analiză aprofundată.
- Optimizare Operațională: Analiză detaliată a lanțurilor de aprovizionare, cu identificarea jucătorilor cheie.
- Identificare Parteneri Strategici: Descoperi noi oportunități de colaborare bazate pe fluxurile de lemn și locații.
- Analiză Avansată: Vizualizări pentru abateri/anomalii și căutare avansată.
- Analiza concurenței: Acces la rapoarte despre furnizorii de materii prime, numărul de transporturi și volumul.



De ce Fore_**STA** este unic?

- **Granularitate:** De la imaginea de ansamblu până la numărul de înmatriculare al camionului.
- **Actualitate:** Date procesate zilnic, nu lunar.
- **Ușurință în utilizare:** Design modern, nu Excel-uri greoaie. Informația este gata de consumat.

Date extrase
din industrie



Agregate,
curățate și
îmbogățite





Andrei Vasiliu

Fondator



Consultant Expert în Travel Tech cu peste 15 ani de experiență în consultanță tehnică și de business. Specializat în domeniul API și dezvoltarea de soluții de rezervare online pentru mari agenții OTA și TMC la nivel global.



Fran Hrzenjak

Developer



Full-Stack Developer specializat în Python, Django și AWS. Combină expertiza backend solidă cu interfețe moderne în React. Focusat pe scalabilitate, standarde înalte de codare și livrarea de produse digitale robuste.



Antonio Bors

Marketing



Expert SEO cu peste 7 ani de experiență în SEO Tehnic și Content Marketing. Specializat în nișe competitive (Financiar, iGaming), cu un istoric dovedit de performanță: a generat creșteri de trafic organic, folosind strategii bazate pe date și audit complex.

THE TEAM



Business Partner

SC G.N.D. Slavy '99 SRL

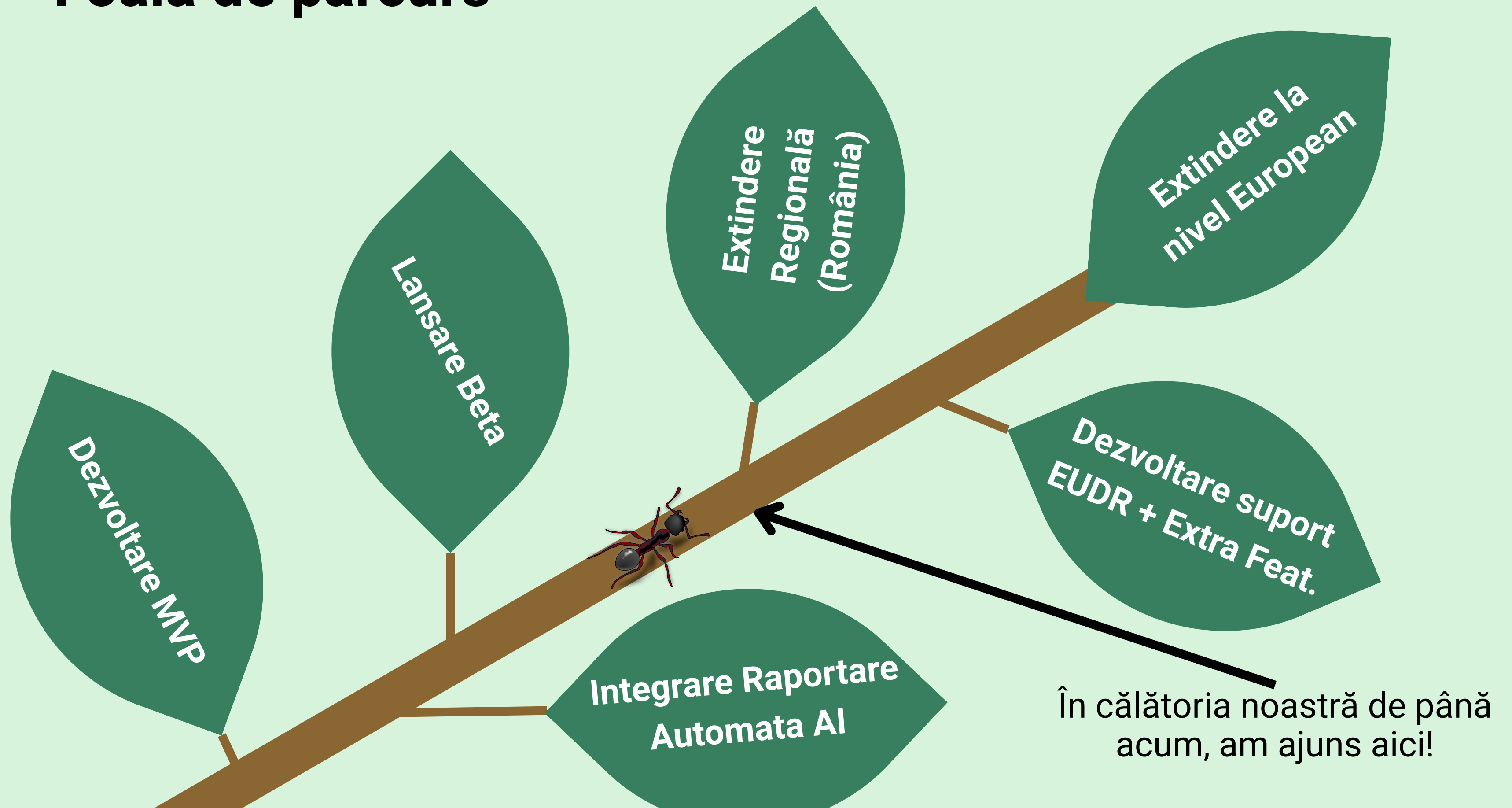
Un tester și un early adopter de încredere. Feedbackul, deschiderea lor la tehnologie și la o abordare diferită a industriei ne-a ajutat să dăm viață platformei.

Engaging Our Customers

- **Strategia "Raportul Oglindă"** (Acquisition): Folosim datele proprii ale utilizatorului ca Lead Magnet printr-un direct engagement, au o perioada de trial de 7 zile, apoi plătesc abonament pentru a vedea datele concurenței.
- **Canale Adaptate Industriei:** Focus pe Facebook (Video Demo-uri simple) pentru vânzări directe, eliminând barierele tehnice pentru un public tradițional.
- **Engagement Automatizat** (Retention): Înlocuim newsletterele plictisitoare cu Alerte Utile pe email (ex: "Licitație nouă în județul tău"), asigurând o rată mare de revenire în platformă.
- **Parteneriate:** Validare și prezență fizică prin asociațiile de profil (ex: ASFOR).



Foaia de parcurs



Ce căutăm?

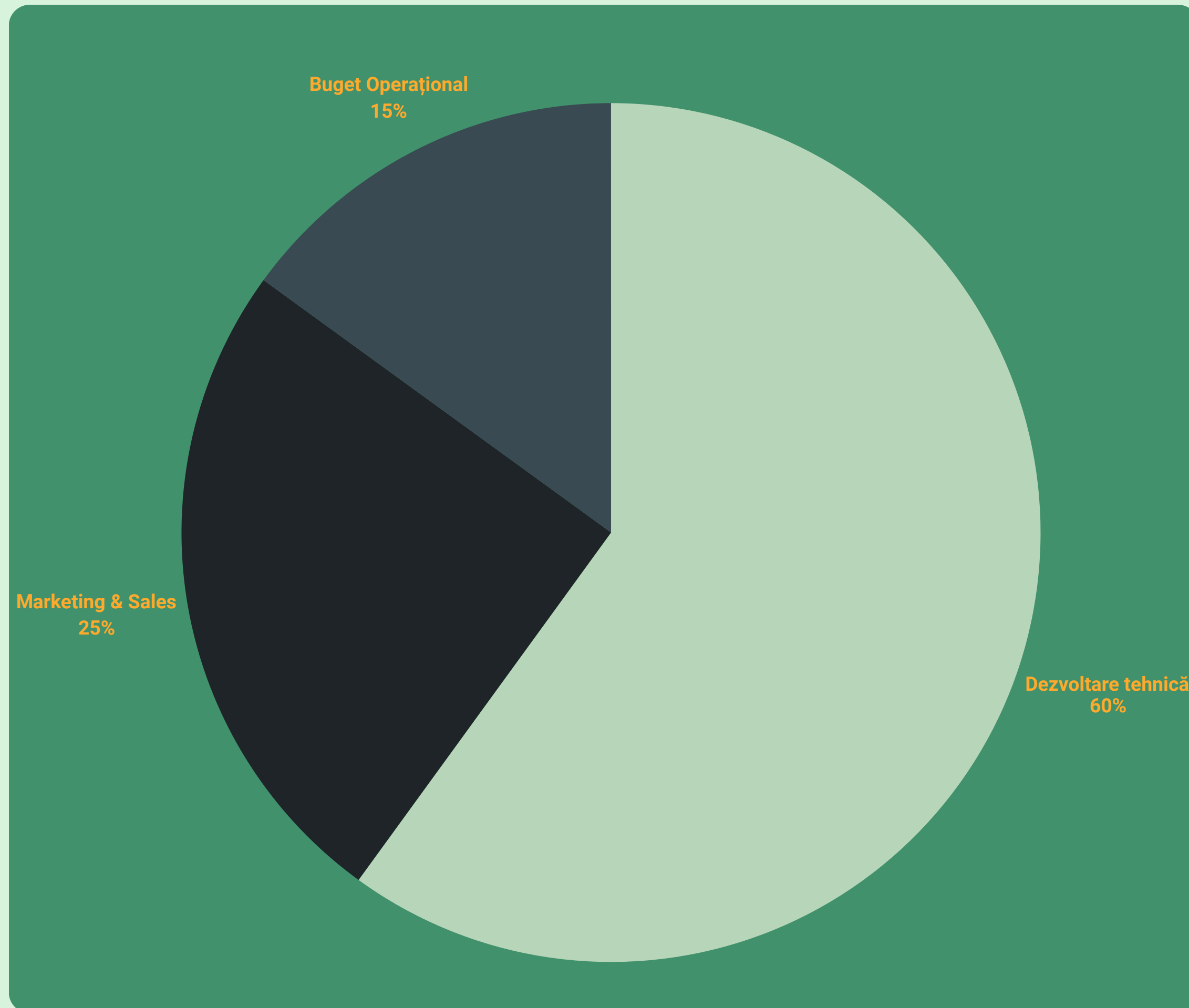
Investiții sub forma de capital pentru suportul operational al platformei și dezvoltarea ei + funcționalități noi (în principal legate de EU DR Compliance*)

Target → 500.000 EUR pentru:

- Dezvoltare tehnică (60%)
- Marketing & Sales (25%)
- Operațional (15%)



*Necesar pentru expansiunea la nivel European



Spre site (scan sau click) →



Hai să luminăm piața lemnului.

Contact: Andrei Vasiliu

email: andrei.vasiliu@syncoservices.com

Tel: +4 076 321 4079